

「販売管理業務に力を入れずに、簡単に。」

販売管理ソリューション

Power Sales

こんな **お悩み** ありませんか？



受注・出荷・請求の情報がバラバラ・・・

在庫不足や過剰在庫に気づくのが遅れる・・・

業務が属人化していて引き継ぎが困難・・・

原価計算が複雑で利益が見えにくい・・・

そんなお悩みをPower Salesが解決します！



お客様の業務に合わせてシステムを拡張出来る

基本機能が全て網羅されている標準パッケージを基にして、

自由にカスタマイズできますので、お客様のご要望に100%対応！

ムダを無くし・低コストで・気軽に使いやすいサービスを実現します。

お客様の環境や企業方針によってオンプレミス・クラウドを自由にご選択頂けます。

「Power Sales」の特徴



インボイス制度
電子帳簿保存法に対応



「適格請求書等保存方式(インボイス制度)」に対応した請求書の発行・保存が可能。また全ての帳票をPDFで出力可能なため、電子帳簿保存法にも対応しております。



売上額や利益率が把握できる



データ分析ツール(Linxgate)の提供により、情報をリアルタイムに可視化し、現場業務における判断のスピードアップを実現できます。



請求書・支払通知書を
電子送信出来る



電子請求書システム(BtoBプラットフォーム請求書)の提供によりWEB上で請求書を発行・通知が出来ます。取引先はWEB上で閲覧・PDFダウンロードが出来ます。



詳細は裏面をご確認ください。





日新情報システムでは

創業以来30年以上にわたり富士通パートナーとして培った信頼と実績を基盤に製造業様に特化した経験とノウハウで課題や問題点に最適なご提案をさせて頂き、ご導入頂いたお客様から絶大の信頼を得ております。



A社様の場合

受注から出荷までの流れがExcelと紙で管理されており、情報の重複や伝達ミスが頻発。営業部と製造部の連携が取りづらく、納期回答に時間がかかることが多かった。月末の請求処理も手作業で、残業が常態化していた。

非効率な業務が利益と信頼を圧迫していた。

導入後の効果

Power Salesを導入し、受注・在庫・出荷・請求の情報を一元管理。営業と製造の連携がスムーズになり、納期回答のスピードが向上。請求処理も自動化され、月末業務の残業がほぼゼロに。業務全体の効率が大きく改善された。



業務の可視化と連携強化で、収益力と対応力が向上した。

Power Salesは今後、あらゆる業種・業態向けのオプション機能・パッケージ開発や会計システム、電子請求書システム、BI・分析ツール等の連携に対応して参ります。

ご相談の流れ

1 お問合せ

06-6949-2685 (9:30~17:00【土日祝除く】) または、nis-sales@nissinjoho.co.jpよりお問い合わせください。

2 サービス説明のお打ち合わせ

担当よりサービス説明の日程調整をお送りいたします。
当日はお客様の実現したいことやお困りごとをお聞かせください。

3 要件ヒアリング

担当よりサービス説明の日程調整をお送りいたします。
お客様の実現したいことやお困りごとをお聞かせください。

4 見積提示

ヒアリングした内容を元に、
開発にかかる費用をご提示させていただきます。

5 契約の締結

御見積に問題がなければ、契約書の締結を行います。

6 システム開発

ヒアリングした内容を元に開発を進めて参ります。
開発中に仕様の確認を行う場合がございます。

7 納品

完成したシステムを納品いたします。

8 検収

納品したシステムにて不具合やご要件に合致しているか
ご確認いただき、問題がある場合は修正を行います。

9 運用スタート

最終納品が完了いたしましたら、運用開始となります。
ご請求書を送付いたしますのでお支払いをしていただき
プロジェクト完了となります。

PowerSales概算価格表

・ Power Sales 3ライセンスバンドル版	···	···	¥980,000
・ Power Sales 1ライセンス追加	···	···	¥200,000
・ プログラムセットアップ	···	···	¥30,000
・ 導入指導	···	···	¥50,000/1回
・ カスタマイズ費用	···	···	別途お見積り

お気軽にお問い合わせください